



VERTRIEBSMANAGER PHOTOVOLTAIK

MONTABOUR | M/W/D

Die **Goodlife Handwerksgruppe** ist ein modernes und inhabergeführtes **Handwerksunternehmen** mit Hauptsitz in Montabaur. Als einer der größten Fachbetriebe der Region bedienen wir unterschiedlichste Kundengruppen vom Eigenheimbesitzer über verschiedenste Privatkunden, Bauträger, Projektentwickler bis hin zu großen Hausverwaltungen und Immobiliengesellschaften.

Hierbei beinhaltet unsere **Goodlife Gebäudetechnik GmbH** die Sparten Heizungen, Sanitär, Klimatechnik, Lüftungskonzepte, PV-Anlagen, Elektroinstallationen, E-Mobility und Smarthome. Unsere **Goodlife Gebäudeservice GmbH** ist im gesamten Ausbau-Handwerk tätig, d. h. im Bereich Maler, Böden, Türen, Fliesen, Trockenbau und Fassaden.

Mit der unverzichtbaren Erfahrung unserer **qualifizierten Fachhandwerker** verbinden wir **Tradition** und **Innovation**, um die **Zukunft des Handwerks** maßgeblich zu prägen. Wir bringen die besten Köpfe der Branche zusammen und gestalten die **Energiewende** aktiv mit. Du möchtest uns auf diesem Weg begleiten? Dann sind **Dein Know-how** und **Deine Ideen** bei uns gefragt!

DEINE STELLE

Wir suchen **ab sofort** in unserer Zentrale in **Montabaur** einen **VERTRIEBSMANAGER PHOTOVOLTAIK (m/w/d)** in Vollzeit.

WAS DICH ERWARTET

- Du bist verantwortlich für die **Akquise** und den **Vertrieb** von PV-Anlagen, mit selbständiger Angebotserstellung, Nachverfolgung und erfolgreichem Vertragsabschluss
- Du gewinnst **Neukunden** und bearbeitest eingehende Kundenanfragen im Bereich Photovoltaik wobei du auch die **Akquise von Dach- und Freiflächen** für PV-Projekte übernimmst
- Du erstellst **maßgeschneiderte Angebote**, planst die PV-Anlagen und berätst die Kunden zu den passenden Lösungen
- Du **beobachtest** den **Markt** und den **Wettbewerb** und bringst deine Erkenntnisse in die **Entwicklung neuer Vertriebsansätze** ein

DAS BIETEN WIR DIR

- Du erhältst ein **sehr attraktives Vergütungsmodell** in **unbefristeter Beschäftigung**
- Du profitierst von kurzen **Entscheidungswegen** und **Freiräumen** für deine **innovativen Ideen**
- Du erhältst die **Chance**, das Unternehmen in einer frühen Phase maßgeblich zu **prägen**
- Du greifst auf **Netzwerk** und **Kapitalstärke** der gesamten Gruppe zurück
- Du profitierst von **aussichtsreichen Karrieremöglichkeiten**
- Du hast Zugriff auf umfangreiche **Weiterbildungsmöglichkeiten**
- Du profitierst von unserer **bAV** und weiteren großartigen **Benefits**
- Du bekommst Dein eigenes **Firmenfahrzeug**, welches auch privat nutzbar ist
- Du wirst Teil eines **starken** und **kollegialen Teams**, welches Dir stets zur Seite steht



WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- Du bist ein **Vertriebstalent** mit einer abgeschlossenen Ausbildung oder einem Studium
- Du hast bereits **Erfahrung** im **Vertrieb** von Investitionsgütern gesammelt
- Du hast idealerweise **Marktkennnisse im Bereich Photovoltaik** (EEG, Speicherlösung etc.)
- Du bist **ambitioniert, verhandlungssicher** und strebst nach Erfolg
- Du überzeugst mit Deiner **Kommunikationsstärke**
- Du zeichnest Dich durch eine **hohe Kunden- und Ergebnisorientierung** aus
- Du bringst eine **eigenständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise** mit
- Du denkst **unternehmerisch**, bringst **Ideen** ein und treibst **Innovationen** voran

Wenn das für Dich spannend klingt, sende Deine **Bewerbungsunterlagen** mit **Bewerbungsfoto** und **Gehaltsvorstellung** an:

hr@goodlife-gruppe.de

Und wenn Du weitere Fragen hast, melde Dich gerne direkt bei **Nico Klimek** unter **0151 26108127**.

